

nmc

Foams that fit

Experte für synthetische Schaumstoffe

Bei NMC entwickeln wir **Schaumstofflösungen, die passen** – exakt zugeschnitten auf Kundenspezifikationen, moderne industrielle Anforderungen und sich wandelnde Märkte. Mit über **75 Jahren Erfahrung** verbinden wir Materialkompetenz mit praktischem Know-how, um Kunden weltweit zuverlässige und effiziente Lösungen zu bieten.

Let's foam together.

Die **NMC Group** ist eine international wachsende Unternehmensgruppe mit **24 Standorten** und über **1.600 Mitarbeitenden**. **One NMC** – ambitioniert und mit viel Gestaltungsraum.

Zur Verstärkung unseres Sales Teams Benelux im Segment „Design Elements“ suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Account Manager Netherlands

(m/f/x)

Als Account Manager Design Elements bist Du Teil unseres Benelux Sales Teams und verantwortest die operativen Vertriebsaktivitäten rund um unsere Produkte im Segment Design Elements auf dem niederländischen Markt. Du betreust bestehende Kunden in den Kanälen DIY, PRO und Project, entwickelst langfristige Partnerschaften weiter und gewinnst neue Geschäftspartner für unsere Premiummarke NOËL & MARQUET

Deine Aufgaben & Verantwortlichkeiten

- **Kundenbetreuung:** Du betreust aktiv bestehende Kunden im niederländischen Markt und entwickelst diese gezielt weiter.
- **Neukundenakquise:** Du identifizierst neue Kunden und erschließt Marktpotenziale, um unsere Marktposition nachhaltig auszubauen.
- **Netzwerkaufbau:** Du baust Beziehungen zu Projektentwicklern und Architekten auf – in enger Abstimmung mit dem Account Manager Projects.
- **Beziehungsmanagement:** Du pflegst nachhaltige und langfristige Kundenbeziehungen und stärkst unsere Präsenz im Markt.
- **Projektpipeline:** Du identifizierst, qualifizierst und verfolgst Verkaufschancen und baust eine strukturierte Projektpipeline auf.
- **Kundenbesuche:** Du führst Kundenbesuche, Produktpräsentationen und Schulungen durch.
- **Zusammenarbeit:** Du arbeitest eng mit Marketing, Product Management und Customer Service zusammen.
- **Marktanalyse:** Du beobachtest Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und gibst relevante Informationen an interne Stakeholder weiter.
- **CRM & Reporting:** Du aktualisierst CRM-Daten, bereitest Vertriebsreportings vor und unterstützt bei Forecasts.
- **Berichtswesen:** Du berichtest direkt an den Sales Manager Design Elements.

Dein Profil & Stärken

- Kaufmännische Ausbildung oder Bachelor mit kommerziellem Fokus
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb oder Account Management. Erfahrung im Bereich Interior Design ist erforderlich, vorzugsweise mit High-End-Marken oder Industrie
- Starke Kunden- und Serviceorientierung sowie Freude am Verkauf
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und sicheres Auftreten
- Hohe Reisebereitschaft
- Sehr gute Niederländischkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse
- Interesse an Design, Architektur und hochwertigen Innenraumlösungen

Was erwartet Dich

- **One NMC. Weltweit:** 24 Standorte. 1.600 Mitarbeitende. One fitting team.
- **Innovation, die greifbar wird:** Du arbeitest mit Technologien, die nicht abstrakt sind, sondern täglich Wirkung zeigen.
- **Gestalten statt nur ausführen:** Raum für Deine Ideen. Vertrauen in Deine Verantwortung.
- **Zusammenarbeit auf Augenhöhe:** Direkt, offen, wertschätzend – eben echtes Teamwork.
- **Stabilität, die Sicherheit gibt:** Über 75 Jahre Erfahrung treffen auf eine klare Roadmap 2030. Wir wissen, wo wir herkommen und wo wir hinwollen.
- **Karriere, die wirklich zu Dir passt:** Kein Schema F, kontinuierliche Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten, die Dich wirklich voranbringen.
- **Attraktive Bezahlung & Extras:** Eine leistungsgerechte Vergütung, ergänzt durch betriebliche Sozialleistungen, sowie weitere Benefits.

Dein Talent. Unsere Expertise. A perfect fit.



Bewirb Dich jetzt!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung und stehen Dir bei Fragen vorab gerne zur Verfügung:

Aileen Henkes, jobs.nmc@nmc.be



Account Manager

(m/f/x)

 NMC SA | Eynatten | Belgium

www.nmc.eu