



Die NMC Deutschland GmbH ist Teil einer internationalen Unternehmensgruppe im Bereich synthetischer Schaumstoffe. Mit unseren Produkten bieten wir Komfort und Schutz für ein besseres Leben. Verteilt über 22 Standorte leisten mehr als 1700 Mitarbeiter ihren Beitrag zum weiteren Wachstum. Werden Sie Teil unseres Teams!

Für unser Segment Technical Insulation in der Region Norddeutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## ACCOUNT MANAGER (m/w/x)

der sein Vertriebsgebiet in Norddeutschland verantwortet und strategisch weiterentwickelt. Mit deinem Gespür für Marktchancen baust du Kundenbeziehungen aus, gewinnst neue Partner und erschließt zusätzliche Geschäftsfelder. Gleichzeitig sorgst du durch deine technische Beratung und klare Kommunikation für überzeugende Lösungen und langfristigen Erfolg.

### DEINE AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN

- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung deines Vertriebsgebiets in Norddeutschland;
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Fachhandel;
- Aufbau, Pflege und Intensivierung von Kontakten zu Verarbeitern;
- Aktive Neukundengewinnung sowie nachhaltige Marktentwicklung;
- Identifikation und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten, insbesondere im Bereich maritimer Anwendungen;
- Technische Beratung und lösungsorientierte Kundenbetreuung;
- Erstellung, Verhandlung und Nachverfolgung von Angeboten;
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen;
- Teilnahme an relevanten Branchenveranstaltungen und Messen zur Stärkung der Marktpräsenz.

### DEIN PROFIL UND DEINE STÄRKEN

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein vergleichbares wirtschaftliches Studium;
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst, idealerweise im technischen B2B-Umfeld;
- Fundierte Kenntnisse in der Zusammenarbeit mit Handel und verarbeitenden Betrieben;
- Erfahrung oder Berührungspunkte im Umfeld maritimer bzw. schiffsnaher Anwendungen;
- Branchenbezug zu SHK, Dämmstoffen oder verwandten Bereichen von Vorteil;
- Ausgeprägte Kommunikations- und Abschlussstärke;
- Gute Englischkenntnisse für den internationalen Austausch sind erforderlich;
- Unternehmerisches Denken sowie Gespür für Marktpotenziale;
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise;
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Norddeutschlands.

### UNSER ANGEBOT

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis;
- Eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem international wachsenden Unternehmen mit einer klaren Nachhaltigkeitsstrategie;
- Viel Handlungs- und Entscheidungsfreiheit, du übernimmst schnell Verantwortung;
- Ein Umfeld, in dem der Mensch im Mittelpunkt steht;
- Beste Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung durch z. B. Schulungen sowie regelmäßige Entwicklungsgespräche;
- Eine leistungsgerechte Vergütung inklusive betrieblicher Sozialleistungen, Dienstwagen, Laptop und Mobiltelefon;
- Teilnahme an internationalen Messen.

**Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung und stehen dir bei Fragen vorab gerne zur Verfügung:**

**Jennifer Eisenhauer**  
hr@nmc-deutschland.de



COMFORT &  
PROTECTION

**NMC Deutschland GmbH**  
Weiherhausstraße 8b  
64646 Heppenheim  
Tel.: +49 (0)6252 967-0