



NMC est un groupe international spécialisé dans le domaine des mousses synthétiques. Répartis sur 24 sites, nos 1700 collaborateurs contribuent à notre croissance continue. Venez rejoindre notre équipe !

Pour renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons dans les plus brefs délais un

SALES MANAGER BENELUX DESIGN ELEMENTS (m/f/x)

En tant que *Sales Manager Benelux*, vous dynamisez la croissance de notre segment « Design Elements », renforcez notre présence dans les canaux DIY, PRO et Project, et développez la notoriété de notre marque premium NOËL & MARQUET sur le marché Benelux. Avec une vision stratégique et une approche opérationnelle pragmatique, vous identifiez de nouvelles opportunités de marché, entretenez des relations clients solides et guidez une équipe commerciale engagée vers un succès durable.

VOS TÂCHES ET RESPONSABILITÉS

- Développer notre stratégie commerciale dans la région Benelux et identifier de nouveaux potentiels de marché ;
- Gérer et développer les relations clients ainsi que suivre les comptes clés stratégiques dans les segments DIY, PRO et Project ;
- Renforcer notre activité projets grâce à une présence active auprès des architectes d'intérieur, des architectes, des bureaux Design & Build et des développeurs de projets ;
- Construire et gérer un pipeline projets structuré pour Noël & Marquet ;
- Encadrer et développer une équipe commerciale de quatre personnes en Belgique et aux Pays-Bas ;
- Collaborer étroitement avec le marketing, le développement de produits et le support commercial pour déployer les initiatives commerciales ;
- Élaborer des reportings, prévisions et analyses de marché afin de soutenir le développement de la stratégie globale.

VOTRE PROFIL

- Diplôme de niveau Bachelor et solide expérience commerciale ;
- Expérience en vente dans un environnement industriel ou lié à l'aménagement intérieur ;
- Leadership affirmé, sens de la décision et communication claire ;
- Orientation client, capacité de persuasion, organisation et focalisation sur les résultats ;
- Disponibilité pour voyager dans la région Benelux ;
- Excellentes connaissances en néerlandais et en français, bonne maîtrise de l'anglais ;
- Passion pour le design et les solutions d'intérieur haut de gamme.

VOS POINTS FORTS

- Esprit analytique et méthode de travail structurée ;
- Grande aisance avec les données et précision dans l'exécution ;
- Créativité pour le contenu et les présentations ;
- Excellentes compétences en communication et esprit d'équipe ;
- Envie d'assumer des responsabilités et d'apprendre continuellement.

NOTRE OFFRE

- Une fonction variée et responsabilisante au sein d'une entreprise industrielle internationale en forte croissance, engagée dans une stratégie claire de durabilité ;
- Un rôle offrant une réelle marge de manœuvre et un impact direct sur la croissance régionale ;
- Une collaboration étroite avec différents départements et des équipes internationales ;
- Un package salarial attractif et de réelles opportunités de développement.

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature par e-mail à l'adresse jobs.nmc@nmc.be



COMFORT &
PROTECTION

NMC sa
Gert-Noël-Straße
B-4731 Eynatten
www.nmc.eu