



NMC ist eine internationale Unternehmensgruppe im Bereich synthetischer Schaumstoffe. Verteilt über 24 Standorte leisten mehr als 1700 Mitarbeiter ihren Beitrag zum weiteren Wachstum. Werden Sie Teil unseres Teams!

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

SALES MANAGER BENELUX DESIGN ELEMENTS (m/w/x)

Als *Sales Manager Benelux* treiben Sie das Wachstum unseres Segments „Design Elements“ voran, stärken unsere Position in den Kanälen DIY, PRO und Project und bauen die Präsenz unserer Premium Marke NOËL & MARQUET im Benelux-Markt weiter aus. Mit strategischem Blick und operativer Hands on Mentalität entwickeln Sie neue Marktchancen, fördern starke Kundenbeziehungen und führen ein engagiertes Vertriebsteam zu nachhaltigem Erfolg.

IHRE AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN

- Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie in der Benelux-Region und Erschließung neuer Marktpotenziale;
- Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen sowie Betreuung strategischer Key Accounts in DIY, PRO und Project;
- Stärkung des Projektgeschäfts durch aktive Präsenz bei Innenarchitekten, Architekten, Design- & Build-Büros und Projektentwicklern;
- Aufbau und Management einer strukturierten Projektpipeline für Noël & Marquet;
- Führung und Weiterentwicklung eines vierköpfigen Vertriebsteams in Belgien und den Niederlanden;
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Produktentwicklung und Commercial Support zur Umsetzung kommerzieller Initiativen;
- Erstellung von Reports, Forecasts und Marktanalysen zur Unterstützung der gemeinsamen Strategieentwicklung.

IHR PROFIL

- Bachelorabschluss und fundierte kommerzielle Erfahrung;
- Vertriebserfahrung im industriellen oder Interior-Umfeld;
- Führungsstärke, Entscheidungsfreude und klare Kommunikation;
- Kundenorientiert, überzeugend, strukturiert und ergebnisfokussiert;
- Reisebereitschaft innerhalb der Benelux-Region;
- Sehr gute Niederländisch- und Französischkenntnisse, gute Englischkenntnisse;
- Leidenschaft für Design und hochwertige Innenraumlösungen.

IHRE STÄRKEN

- Analytisches Verständnis und strukturierte Arbeitsweise;
- Hohe Datenaffinität und Genauigkeit;
- Kreativität bei Content und Präsentationen;
- Kommunikations- und Teamfähigkeit;
- Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und Neues zu lernen.

UNSER ANGEBOT

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem schnell wachsenden internationalen Industrieunternehmen mit einer klaren Nachhaltigkeitsstrategie;
- Gestaltungsspielraum und direkter Einfluss auf regionales Wachstum;
- Enge Zusammenarbeit mit verschiedenen Fachbereichen und internationalen Teams;
- Attraktives Vergütungspaket sowie Entwicklungsmöglichkeiten.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail an jobs.nmc@nmc.be



COMFORT &
PROTECTION

NMC sa
Gert-Noël-Straße
B-4731 Eynatten
www.nmc.eu