



NMC ist eine internationale Unternehmensgruppe im Bereich synthetischer Schaumstoffe. Mit unseren Produkten bieten wir Komfort und Schutz für ein besseres Leben. Verteilt über 22 Standorte leisten mehr als 1700 Mitarbeiter ihren Beitrag zum weiteren Wachstum. Werden Sie Teil unseres Teams!

Zur Verstärkung an unserem Standort in Eynatten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

INTERNATIONAL SALES & KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/x)

Als International Sales & Key Account Manager sind Sie verantwortlich für die Entwicklung und Pflege internationaler Vertriebsaktivitäten und strategischer Kundenbeziehungen sowie die Erschließung neuer Geschäftsfelder, um ein profitables Wachstum im Produktbereich „Around the Window Solutions“ sicherzustellen.

IHRE AUFGABEN UND VERANTWORTLICHKEITEN

- Verantwortung für alle kommerziellen Aktivitäten in den definierten Segmenten;
- Erstellung und Umsetzung eines strategischen Verkaufsplans zur Erweiterung unserer Kundenbasis und Reichweite;
- Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu wichtigen Entscheidungsträgern und Kunden;
- Identifizierung neuer Kundensegmente und Entwicklung bestehender, um den Umsatz zu steigern;
- Führen von Vertragsverhandlungen und Erstellung von Angeboten und Vorschlägen;
- Enge Zusammenarbeit mit dem Projektmanager für die Entwicklung der „Around the Window Solutions“;
- Erstellung von Monatsberichten und Statistiken;
- Teilnahme an Konferenzen, Meetings und Branchenveranstaltungen.

IHR PROFIL

- Master-Abschluss in Bau- oder Maschinenbauingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen oder gleichwertige Ausbildung;
- Fundierte Erfahrung im B2B-Vertrieb, Kundenbedürfnisse und Lösungsvertrieb;
- Gute Kenntnisse der MS Office-Tools, CRM;
- Erfahrung in Rollouts und Marktsegmenten sowie nachgewiesene Geschäftskompetenz;
- Sehr gute Deutsch-, Englisch- und Französischkenntnisse.

IHRE STÄRKEN

- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten;
- Strategisches Denken und Fähigkeit zur Entwicklung langfristiger Geschäftsbeziehungen;
- Hohe Eigenmotivation und Ergebnisorientierung;
- Fähigkeit, in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten und mehrere Projekte gleichzeitig zu managen;
- Teamfähigkeit und kooperative Arbeitsweise.

UNSER ANGEBOT

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem schnell wachsenden internationalen Industrieunternehmen mit einer klaren Nachhaltigkeitsstrategie;
- Ein Arbeitsplatz in der Region mit Eigenverantwortung und Raum für eigene Ideen;
- Eine leistungsgerechte Vergütung mit extralegalen Vorteilen und interessanten Entwicklungsperspektiven.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail an jobs.nmc@nmc.be



COMFORT &
PROTECTION

NMC sa
Gert-Noël-Straße
B-4731 Eynatten
www.nmc.eu